

JANDERSON SOUSA

Rua das codornas 211, cond.Jardim do imbui - Salvador
Contato: 71 99949-0372 / 71 98530-9385 (WhatsAap)
E-mail: janderson_nano@hotmail.com
CNH: B (Carro Próprio)

OBJETIVO

Busco oportunidade de trabalho na área comercial, colocando em prática meus conhecimentos e contribuindo para o crescimento junto a organização

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Instituição: Unifacs
Gestão Comercial – Incompleto

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

GRUPOSEG – Executivo de vendas
(Sistema em segurança eletrônica)

- Vendas de sistema eletrônico em segurança com monitoramento 24hrs
- Prospecção para vigilância patrimonial e outros
- Prospecção de novos clientes de forma externa e apresentar produtos
- Acompanhar os leads e visitar os clientes
- Fazer preenchimento de forms para registro de visitas
- Vender e cumprir as metas comerciais estabelecidas
- Telefone approach para novos negócios

NATUZZI / LOJAS BAÚ MAIS – Consultor de vendas
(Mobiliário área interna e externa e objetos de Design)

- Vender mobiliário de acordo as necessidades dos clientes e profissionais
- Visitar escritórios de arquitetura, prospectar e gerir carteiras
- Leitura de planta baixa, se necessário propor melhores alternativas
- atender de forma sincronizada as lojas do grupo
- cumprir as metas estabelecidas pela organização

BÁSICA HOME – Consultor de vendas
(Mobiliário de alto padrão e objetos de Design)

- Visita presencial a escritórios de arquitetura para relação e prospecção
- Vender e superar as metas estabelecidas
- Acompanhar a entrega e garantir o cumprimento de normas
- Suporte em compras de mobiliário e acessórios para showrrom

LIDER – Consultor de vendas
(Mobiliário de alto padrão, objetos de Design e planejados)

- Promover ações diretas para atrair novos consumidores
- Responsável pela organização, layout e comunicação visual da loja
- Orientar clientes a comprar mobiliário de acordo as suas necessidades
- Visita presencial a escritórios de arquitetura para relação e prospecção

QUARTTIER HOME – Consultor / Subgerente
(Mobiário de design interno, externo e galeria de arte)

- Assegurar cumprimentos de metas e políticas da empresa
- Garantir que o processo de atendimento, vendas e padrões fossem cumpridos
- Responsável pela organização, layout e comun visual de loja
- supervisionar equipe operacional da loja

LOJAS MARISA – Visual Merchandising (Pleno)
(Textil e acessórios de moda)

- Liderar equipe e garantir que os processos de merchandising fossem cumpridos
- Elaborar estratégias na exposição de produtos no PDV
- Responsável pelo checklist e controle de mercadorias
- Organização e análise de estoque
- Treinamento e orientação de merchandising para os colaboradores
- Coordenar produtos e montagem de vitrine
- Responsável pela organização, reposição de produtos e layout da loja

HISTÓRICO

Por 10 anos morei na cidade de SP, estudando, trabalhando e realizando pesquisas para um maior desempenho profissional.

Durante minha trajetória atuei em mercado de alto luxo e de um público exigente, tanto em lojas no segmento de decoração, na área textil e como profissional liberal, tendo como facilidade uma boa comunicação e alta capacidade de persuasão.

Principais atribuições; vender, superar as metas estabelecidas, liderar equipes, treinar colaboradores, fiscalizar, supervisionar, preservar a organização, decorar, montar vitrines e lojas.

HABILIDADES

- Liderança e espírito de equipe
- Relacionamento e boa comunicação
- Proatividade e organização
- Foco em resultados
- Pensamento criativo

CURSOS EXTRAS

- Designer de interiores (Arquitect SP)
- Desenv. De layout 2D,3D (Promob soft BH)
- Análise e Planejamento financeiro (Sebrae)
- Pacote office (S.O.S computadores)