

Delano de Azevedo Andrade

Brasileiro, 48 anos, Casado, 3 filhos

Dados pessoais

delanoazevedo@yahoo.com.br

7132129264 | (71)982401946

rua major Paulo Vaz 148 apto 101 vila Laura 40270170 Salvador Bahia Brasil

Objetivos

Vendedor,atendendo e prospectando clientes,focado nas metas e objetivos

Resumo Profissional

Profissional com larga experiência tendo atuado por Empresas de médio a grande porte;Capacitado a adaptar-se a novos ambientes e desafios;Facilidade e vontade em aprender novas técnicas em vendas.

Formação

Escolaridade

Formação superior (cursando)

Graduação

Gestão Comercial, UNIFACS - UNIVERSIDADE SALVADOR
(Fevereiro de 2021) - Cursando

Ciências Econômica, FACCEBA
Interrompido

Ensino Médio Profissionalizante

Auxiliar de operações logística, SENAI
(Março de 2013) - Concluído

Ensino Médio, Colégio Luís Viana Filho
(Dezembro de 1988) - Concluído

Cursos Complementares

Nova Gestão em Vendas: Grandes clientes contas médias, Bimbo do Brasil Ltda
(Outubro de 2010) - Concluído

Idioma

Leitura

Escrita

Conversação

Inglês

● ● ● ●

● ● ● ●

● ● ● ●

Histórico profissional

Logtelecom

Vendedor PAP desde Julho/2018

Prospecção de clientes para venda de serviços de telefonia e internet da Tim,nos segmentos PF e PJ.

Grupo TSX

Vendedor PAP - Julho/2017 a Outubro/2017

Visita a clientes cadastrados, prospecção de novos clientes, venda de produtos de telefonia móvel da VIVO

BAVI MOTOS

Vendedor - Março/2017 a Junho/2017

Venda de planos de consórcios de motocicletas Honda

TELEFONICA

CONSULTOR VENDAS RETAIL - Outubro/2015 a Setembro/2016

ATENDIMENTO AOS SEGMENTOS EMPRESARIAS E PESSOA FÍSICA, PARA PROSPECÇÃO E VENDAS DE SERVIÇOS DE TELEFONIA FIXA E BANDA LARGA FIXA DA MARCA VIVO FIBRA.

Fênix Telecomunicações

Supervisor de Vendas - Janeiro/2015 a Julho/2015

Prospecção e vendas de serviços de telefonia e banda larga da NET, gestão de equipe de consultores, análise de rota e relatórios de vendas etc.

TELEMAR NORTE LESTE

Vendedor Ativo - Abril/2014 a Setembro/2014

Venda de serviços de telefonia fixa, móvel, internet fixa e móvel, hdtv da operadora OI no segmento empresarial.

RCA on line

consultor comercial - Dezembro/2013 a Abril/2014

Venda de serviços de telefonia fixa, hdtv e internet banda larga da operadora GVT a pessoas físicas e jurídicas.

A3G Mobile

Consultor Comercial - Novembro/2011 a Outubro/2012

Venda de planos de telefonia móvel e internet da operadora TIM á pessoas jurídicas.

NET SERVIÇOS DE COMUNICAÇÃO S.A.

VENDEDOR - Maio/2011 a Novembro/2011

VENDAS PORTA A PORTA DE PLANOS DE INTERNET BANDA LARGA E TELEFONIA FIXA A CLIENTES PESSOA JURÍDICA E FÍSICA.

Bimbo do Brasil Ltda

Promotor Vendedor - Julho/2010 a Janeiro/2011

Execução de ações de marketing e merchadising no pdv(exposição de produtos, rodízio de estoque, precificação, etc) negociação e vendas de produtos do ramo de panificação.

BCR Comércio e Indústria S.A.

Representante Comercial Autônomo - Abril/2007 a Junho/2010

Atendimento e vendas a clientes de produtos de segmentos variados(materiais construção, armarinho, veterinários, ferragens, papelaria e utilidades doméstica).

SUPRIVAC HERTAPE CALIER

REPRESENTANTE COMERCIAL AUTÔNOMO - Fevereiro/2007 a Junho/2010

VISITA. A REVENDAS AGROPECUÁRIAS, COOPERATIVAS E FAZENDAS PARA COMERCIALIZAÇÃO DE MEDICAMENTOS VETERINÁRIOS DO. LABORATÓRIO HERTAPE E OUTROS.

BP indústria e Comércio de Bebidas Ltda

Vendedor - Setembro/2005 a Junho/2006

Vendas de bebidas alcoólicas e refrigerantes, ações de mkt e merchadising

Cervejarias Kaiser Noredeste SA

Vendedor - Setembro/2003 a Março/2005

Vendas de bebidas alcoólicas e refrigerantes, ações de mkt e merchadising, pesquisa de mercado.

Último salário e benefícios

Último salário

R\$ 1.500,00

Benefícios

Vale refeição: r\$14

Outros objetivos

Pretensão salarial

Faixa de R\$ 1.500,00(Real)

Região de interesse

Preferência pela região de Salvador/Bahia/, somente no local selecionado

Informações complementares

Vendedor profissional; comprometido com o bom desempenho das funções a mim estabelecidas, sendo ético e responsável no atendimento aos clientes e todos os demais participantes do negócio, focado no cumprimento das metas e objetivos traçados; ao longo da minha carreira profissional tenho tido reconhecimento, que cito em destaque o Programa de Excelência em Vendas de 1999 e 2000 da AMBEV, conquistado pela equipe de vendas na qual fiz parte e por último a conquista do primeiro lugar em vendas de produtos da marca Milla na BCR Atacadista em 2010.

Última atualização

11/10/2019