

# Marle Soares de Sousa

Rua Dejanira Maria Bastos, Nº1504, Apt.103, BL 13  
Estado civil: Solteira, Nascimento 31/05/1978 Sexo: Feminino  
Tel. / (71) 99171-5179 / 99139-9869 F/c Vera / 3215-4610 F/c Neide  
E-mail: marle\_soares@hotmail.com / Skype: marle.soares1  
Linkedin: [www.linkedin.com/in/marlesoaresgestaonegocios](http://www.linkedin.com/in/marlesoaresgestaonegocios)

## (Mobilidade Total para Mudança de Cidade ou Estado)

### Objetivo

Atuar na Área de Gestão Comercial e Compras

### Resumo Profissional

Sou Gerente Comercial com mais de 10 anos de experiência na área comercial/varejista, capaz de atrair e fidelizar clientes. Especialista em análises mercadológicas, transformando dados em informações estratégicas para embasamento das ações, Vivência em análise e gestão de indicadores de resultados, market share, planejamento estratégico, gestão de equipe comercial, negociação, técnico de vendas, e controle de estoque.

Tenho uma criatividade diferenciada, sou formada em Design de Moda, participei de criação de layout, vitrines e conceitos de visual merchandising de loja encabecei ideias e organizei processos de marketing e de compras, colaborando para o desenvolvimento de produtos e serviços que atendessem as necessidades e desejo do cliente provocando entretenimento e experiência de compras.

Possuo forte habilidade em liderança de equipes, sou capaz de motivar, desenvolver, identificar talentos, engajar as pessoas e mobilizar recursos, visando entregas sustentáveis e de qualidade.

Sou organizada e determinada, procuro sempre estar atualizada. Participei do programa “Meu caminho até a cadeira número 1” - 2021, Rachel Maia, por meio de sua consultoria RM Consulting, seminários e cursos relevantes na área de gestão de negócios, Prática em computação gráfica, setor administrativo e logístico.

### Formação Acadêmica

Graduação em Design de Moda - Concluído em nov./2010 – FCS- Faculdade da Cidade do Salvador

### Experiências Profissionais

#### **Helvecio Sousa dos Anjos Junior - Eireli (Grupo Bombom) março/22 à agosto/22 - Estância -SE**

Empresa de pequeno porte varejista, com foco em Decoração - Utilidades para Casa

#### **Cargo: Gerente Comercial**

#### **Responsabilidades:**

- ✓ Gestão de um time de 16 Colaboradores.
- ✓ Planejar, calcular e acompanhar mensalmente as metas de vendas e de listas, assim como promover ações estratégicas para que as mesmas sejam atingidas;
- ✓ Treinamentos visando reforçar e capacitar a equipe comercial com os conhecimentos técnicos dos produtos.

#### **Principais Conquistas:**

- ✓ Implementei estratégia criativa de merchandising visual criando displays com visual atraente e engajante fazendo o cliente explorar toda a loja.

#### **Padyl Pronta entrega LTDA (Difabrica) – junho/19 a setembro/19 - Lauro de Freitas -BA**

Empresa de pequeno porte varejista, com foco em Moda – Calçados

#### **Cargo: Gerente**

#### **Responsabilidades:**

- ✓ Gestão de um time de 15 Colaboradores.
- ✓ Incentivar e acompanhar meus colaboradores diretos no desenvolvimento e execução dos procedimentos e práticas de cada setor, de acordo com as políticas, normas e critérios legais / institucionais, contribuindo com a melhor imagem da Instituição frente aos clientes e comunidade.
- ✓ Seleção e mapeamento de perfil, entrevista por competência e treinamento de funcionários.

#### **Principais Conquistas:**

- ✓ Melhoria dos processos e adequações de ferramentas à necessidade do cliente.
- ✓ Atuação na análise detalhada dos custos, com frequentes revisões de metas que possibilitaram o aumento da margem de lucro operacional da empresa.

#### **Lojas Avenidas S.A / Loja Giovanna – novembro/2014 a maio/2018 - LEM- BA**

Empresa de grande porte varejistas com foco em calçados

#### **Cargo: Gerente**

**Responsabilidades:**

- ✓ Gestão de um time de 11 Colaboradores.
- ✓ Responsável pelo recrutamento, seleção e treinamento de novas equipes inclusive gestores para novas unidades;
- ✓ Análise de dados junto à ferramenta SAP (ERP) com a intenção de melhorar a eficiência do controle e gerenciamento das informações e dados das companhias.
- ✓ Orientar a equipe na montagem das lojas, distribuição dos equipamentos e a colocação do material de comunicação visual.
- ✓ Ajudar na execução do planejamento estratégico, realizar a consolidação e acompanhamento mensal do orçamento anual com a validação da diretoria, visando a participação das demais lideranças para superação das metas, com base nas estratégias definidas

**Principais Conquistas:**

- ✓ Impedir o fechamento de uma loja, análise de Cenários ajudou no direcionamento e precisão do planejamento estratégico através de uma ampla análise do ambiente corporativo, que resultou na criação e adaptação de novas estratégias e planos de ação para minimizar os riscos e maximizar as oportunidades e as chances de sucesso da loja;
- ✓ Aumento das vendas em até 50% comparado ao ano anterior, ocasionando um posicionamento da loja entre as 05 (Cinco) melhores da rede em todo o Brasil. Apresentando resultado de EBITDA de 2106,6% conforme informativo circular da empresa;

**Star Confecções LTDA / Loja Emmanuelle – maio/2012 a março/2014 – Camaçari - BA**

Empresa de médio porte Varejista em moda feminina masculina e infantil

**Cargo: Gerente****Responsabilidades:**

- ✓ Gestão da equipe comercial, composta por 16 colaboradores;
- ✓ Seleção e mapeamento de perfil, entrevista por competência e treinamento de funcionários.
- ✓ Planejar projetos de inovações em lojas, criando a programação visual.
- ✓ Responder pelo desenvolvimento e implementação dos procedimentos administrativos dos meus setores
- ✓ Gerenciar as interfaces com as áreas na viabilidade de negócios e novos investimentos, das contratações e acompanhamento de serviços terceirizados, sugerindo e/ou recomendando à Diretoria para decisão.

**Principais Conquista:**

- ✓ Liderança na implantação de novos processos de vendas, identificando falhas e melhorias, obtendo sucessivo aumento no volume de negócios desde o primeiro mês de implantação.

**Casa Do Cartucho LTDA (Loja de Shopping) – dezembro/2011 a maio/2012 - Salvador - BA**

Empresa de Pequeno Porte Varejista em Informática

**Cargo: Gerente****Responsabilidades:**

- ✓ Gestão de equipe com 20 colaboradores;
- ✓ Elaboração de relatórios gerenciais para diretoria, relatando pontos fracos e pontos fortes, melhorias e oportunidades e o que influenciou no comportamento da compra;

**Principais conquistas:**

- ✓ Superação das metas por meio de uma atuação diferenciada aos colaboradores alavancando os resultados nas vendas referentes ao mesmo período do ano anterior

**Multicoisas Franquias LTDA (Loja de Shopping) – agosto/2009 a junho/2011- Salvador - BA**

Empresa de Médio Porte Varejista em Utilidades Doméstica (Variedades)

**Cargo: Trainee****Responsabilidade:**

- ✓ Gestão de negócios no segmento varejo, no ramo de utilidades domésticas, por meio da análise de risco e negócio com foco em resultado;
- ✓ Organização de reuniões com a equipe, definição de metas e estratégia para melhoria da mesma

**Principais Conquista**

- ✓ Monitoramento e análise de perdas operacionais e produtivas para implementar processos para redução e melhoria contínua, com definição de estratégias e ações buscando aumento da participação de mercado.

**G Barbosa Comercial LTDA – fevereiro/2004 a dezembro/2008 - Salvador - BA**

Empresa Multinacional (Rede de supermercado) Setor: Têxtil / Bazar / Eletrodomésticos

**Cargos: Repositora por 7 meses, depois Promovida a Encarregada de Setor****Responsabilidades:**

- ✓ Gestão de Unidade filial de Salvador com uma equipe 32 profissionais de associados e Promotores de Vendas;

**Principais Conquistas:**

- ✓ Através do estudo de posicionamento das Linha de Produtos, fizemos uma reestruturação no portfólio permitindo implantar produtos de entrada com menos exigência técnica e trazendo maior giro nas vendas.

**Capacitações e Certificações**

Negociação e Influência – Conquer.Plus – 4 h (2021)

Pesquisa de Mercado - FGV - 4 h (2021)

Gestão de Qualidade – IATF - 45h (2020)

*Marle Soares*