



Rui Soares Antonio José Júnior

Endereço: Rua dos Bem te Vis, s/n - Abrantes, Camaçari - Bahia

Telefone: (71) 98885-4165

Email: ruisoares.rs@gmail.com

OBJETIVO

- Emprego na área de Gestão Comercial e Logística, de forma a agregar habilidades e experiências às metas da empresa.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Eco Business (2019 - 2022)

Vendedor Externo

- Acompanhamento das metas de faturamento, realizando visitas constantes aos clientes para manutenção da carteira.
- Checagem de irregularidades na entrega dos produtos, atuando de forma a garantir que todo o processo de venda fosse realizado com eficiência, assumindo a responsabilidade por todas as etapas para garantir a satisfação do cliente.
- Abordagem, negociação e fechamento de vendas alcançando aumento no faturamento.

Coramed (2004 - 2011)

Consultor de Vendas

- Negociação de contratos com clientes e fornecedores, buscando fechar acordos benéficos a ambas as partes.
- Acompanhamento semanal das metas com a supervisão, a fim de buscar alternativas para melhorar o desempenho em vendas.
- Acompanhamento de materiais e controle de entradas e saídas dos equipamentos para garantir que não houvesse perda.

Nutrimaster (1997 - 2003)

Gestor Comercial

- Gestão da equipe de funcionários, atuando no recrutamento, treinamento e liderança diária da equipe.
- Promoção do espírito de colaboração entre a equipe, contribuindo para o alcance das metas estabelecidas.
- Desenvolvimento e acompanhamento de planos, metas e cronogramas a fim de concluir os projetos dentro do prazo.
- Desenvolvimento e implementação de estratégias e planos de melhoria do desempenho.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Graduação em Administração de Empresas, Unijorge.

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Gestão de materiais com planejamento e organização
- Capacidade de liderança e tomada de decisões assertivas
- Bom relacionamento interpessoal para trabalho em equipe